



cutting through complexity™

Budoucnost exportního financování

Stavební fórum

26. září 2012



AGENDA

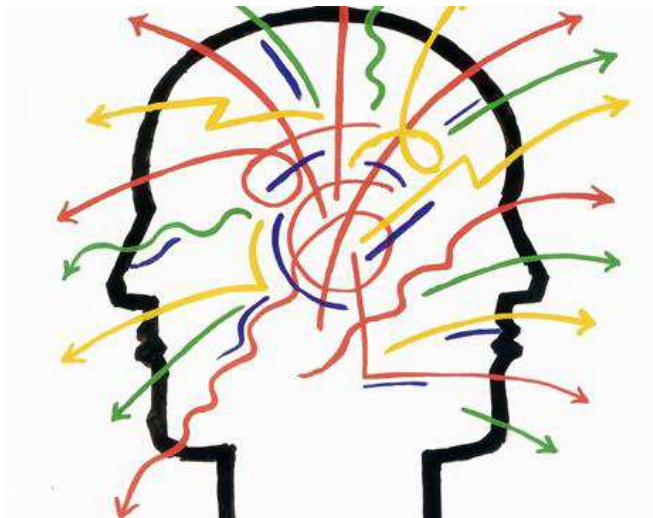
- Úvod
- Budoucnost EF z pohledu bankovního sektoru a EGAP
- Právní aspekty EF
- Vazba EF a stavebnictví
- Zkušenosti exportérů a bariéry dalšího rozvoje

CÍLE diskusního setkání

- Přehled o nejvýznamnějších očekávaných změnách v oblasti exportního financování z pohledu bank a EGAP
- Přehled problémů a bariér, které dnes brání exportérům využít exportní potenciál a možný návrh řešení
- Potenciál pro export investičních celků dle teritorií
- Dopady nové exportní strategie

Budoucnost exportního financování

Jaká je budoucnost exportního financování z pohledu bank a EGAP?



- Jaký je vývoj exportního financování v posledních 2 letech a jaká je jeho budoucnost?
 - *Jaká **odvětví** dnes banky financují a které ne?*
 - *Jaká **teritoria** jsou pro banky a EGAP nejzajímavější a jak se teritoriální zaměření z pohledu exportu v čase mění?*

- *Očekáváte **přísnější posuzování** obchodních případů do budoucna?*
- *Jaká jsou **specifika úvěrových smluv** pro exportní financování oproti “lokálním” úvěrovým smlouvám?*
- *Jaká je situace ohledně **vymáhání pohledávek** z úvěrových smluv, liší se zásadně od toho, na co jsme zvyklí v Čechách ?*
- *Jaké **výhody** přináší exportní financování typu **bank-to-bank**?*

Budoucnost exportního financování

Jaká je budoucnost exportního financování z pohledu EGAP?



- *Jaké významné změny přinese úprava pojistných podmínek EGAP?*
- *Neočekáváte změny v **objemu krytí** pojistných rizik ve vztahu k objemu úvěru?*
- *Očekáváte, že v budoucnosti bude růst podíl **syndikovaných úvěrů a klubových půjček**? Jak se to projeví?*

- *Jaká **specifika** existují u hodnocení **stavebních projektů**?*



Budoucnost exportního financování

Jsme schopni obstát v mezinárodní konkurenci?



- Jaká odvětví a produkty mají největší potenciál uspět v konkurenci jiných států v Rusku, CIS, Latinské Americe a jinde ve světě?
 - *Kde naopak zaostáváme?*
 - *Kde můžeme fungovat „pouze“ jako subdodavatel velkých EPC contractorů?*



- *Existuje potenciál pro stavební firmy, které zatím působí pouze v ČR?*
 - *Pro jaký typ stavitelství existuje prostor pro export, resp. využití exportního schématu s financováním z ČR s pojištěním EGAPu?*

Budoucnost exportního financování

Jak rozpohybovat export do států mimo EU a Rusko?



- Co reálně by pomohlo českým exportérům, aby opravdu zvažovali export do vzdálenějších zemí, kde existují jazykové a další kulturní bariéry? Např. Latinská Amerika
 - *Jaké jsou největší **bariéry**, proč dnes není využit potenciál v těchto zemích?*



- Očekáváte větší počet příležitostí díky většímu zapojení veřejného sektoru (nová exportní strategie)?
- *V jakých zemích či teritoriích vidíte do následujících 2-3 let nejvyšší potenciál?*

[Trend]



cutting through complexity™

**Děkuji Vám
za pozornost!**

Vladimír Janouš

Manager

vjanous@kpmg.cz

+420 602 584 702

© 2012 KPMG Česká republika, s.r.o., a Czech limited liability company and a member firm of the KPMG network of independent member firms affiliated with KPMG International Cooperative (“KPMG International”), a Swiss entity. All rights reserved. Printed in the Czech Republic.

The KPMG name, logo and ‘cutting through complexity’ are registered trademarks or trademarks of KPMG International Cooperative (KPMG International).